

B2B
SMART.
ACCELERAT.
SIMPLU.
ASISTAT.
AI



Conectăm companiile potrivite la momentul potrivit
pentru parteneriate durabile, decizii clare și soluții
eficiente cu ajutorul inteligenței artificiale.

Deciziile nu trebuie luate la noroc. Trebuie să fie inteligente, susținute de date și analizate cu acuratețe.

AI. Deal-Brokering B2B Simplu. Smart. Scalabil.

SmartBizz® Partenerul tău strategic în transformarea digitală a proceselor de achiziție și ofertare.

[Începe Acum →](#)[Vizionează Videoclipul](#)

Urmați-ne



SmartBizz conectează companiile inteligente cu furnizorii potriviți. Simplificăm procesul de achiziție și vânzare B2B, oferind decizii rapide, oferte relevante și relații directe cu parteneri de încredere. Totul într-o singură platformă ghidată de inteligența artificială.



Decizii B2B eficiente. Parteneri de business relevanți. Rezultate reale.

simplu

smart

scalabil

Colaborare

Transparență

Eficienta

Inovatie

Claritate

Incredere

Performanta

Partenerul strategic într-un ecosistem B2B intelligent



Viziune

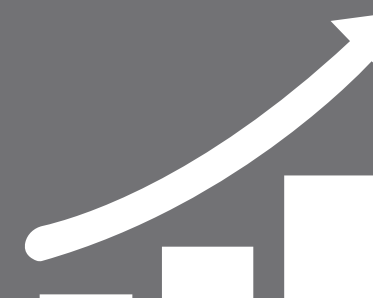
Vrem să construim un mediu unde companiile colaborează eficient, transparent și fără bariere.
Fără costuri ascunse, fără fricțiuni — doar conexiuni reale între nevoi și soluții.



Misiune

Rescriem regulile B2B: transformăm procesele greoaie și birocratice în experiențe intuitive, rapide și eficiente.
AI-ul SmartBizz gestionează analiza și potrivirea între cereri și oferte, astfel încât tu să te concentrezi pe ceea ce contează cu adevărat: parteneriate durabile și rezultate concrete.

Performanta si Rezultate clare



Imaginează-ți că ești antreprenor și vrei să găsești cei mai buni furnizori pentru compania ta. În loc să pierzi zile întregi căutând oferte, comparând prețuri și negociind fără claritate, ai o platformă care te ghidează pas cu pas. SmartBizz transformă procesul B2B într-o experiență simplă, inteligentă și eficientă: de la completarea profilului și crearea cererii, până la evaluarea ofertelor, negocieri și decizii care generează rezultate reale. Fiecare etapă este gândită pentru a economisi timp, resurse și pentru a maximiza valoarea colaborărilor. Inteligența artificială îți va sintetiza, analiza și compara ofertele primite astfel încât vei avea, fără excepție, întotdeauna, cea mai bună și eficientă soluție.

hr. beneficii. banking. & more. >

Cerere

Captăm toate informațiile necesare astfel încât solicitarea ta va fi clară & concretă, în 4 clickuri.



Potrivire

Cerea va ajunge doar la furnizorii din domeniul tau de interes, astfel vei avea doar soluții potrivite.



Oferta

Vei primi oferte clare, comparabile, pentru ca tu să poți alege rapid soluția potrivită businessului tău.



Analiza AI

Inteligența artificială te va asista în analiza, sinteza, pentru ca tu să ai soluția optimă.



Decizie

Poți discuta cu furnizorul prin chat și să ajustezi opțiunea corectă. Astfel decizia este rapidă și clară.



Hub digital pentru soluții B2B eficiente și adaptate nevoilor reale ale companiei tale.

Pentru noi, un lead calificat înseamnă un client cu o nevoie clară, bine definită și descrisă în detaliu. Oferim informații esențiale precum data de final a contractului actual, furnizorul actual, termenul de implementare și chiar criterii de tip must have și nice to have. Astfel, fiecare lead pe care îl primești este un potențial partener de business real, nu doar un contact.

client real. nevoie clara.



Solicitare

Clientul își trimite cererea primul pas către soluția potrivită.



Cerinte Specifice

Detalii exacte despre nevoi, obiective și așteptări, ca să livrăm opțiuni relevante.



Buget și termene

Stabilim limitele financiare și termenele de implementare pentru decizii rapide și precise.



Volum și acoperire

Definim amploarea proiectului și aria geografică pentru a găsi cele mai bune opțiuni.



Lead calificat

Primești un client verificat, cu toate informațiile necesare, pregătit pentru discuție și colaborare.



Hub digital pentru soluții B2B eficiente și adaptate nevoilor reale ale companiei tale.

Canal de outsourcing dedicat, axat pe hunting și generarea de lead-uri calificate, oferind acces la noi oportunități de business.

SmartBizz caută, selectează și livrează lead-uri calificate, transformând fiecare oportunitate B2B într-un rezultat real. Totul clar, predictibil, concret. Platforma este dedicată persoanelor juridice, astfel, fiecare cerere înseamnă un client real cu nevoi reale.

Puncte Cheie

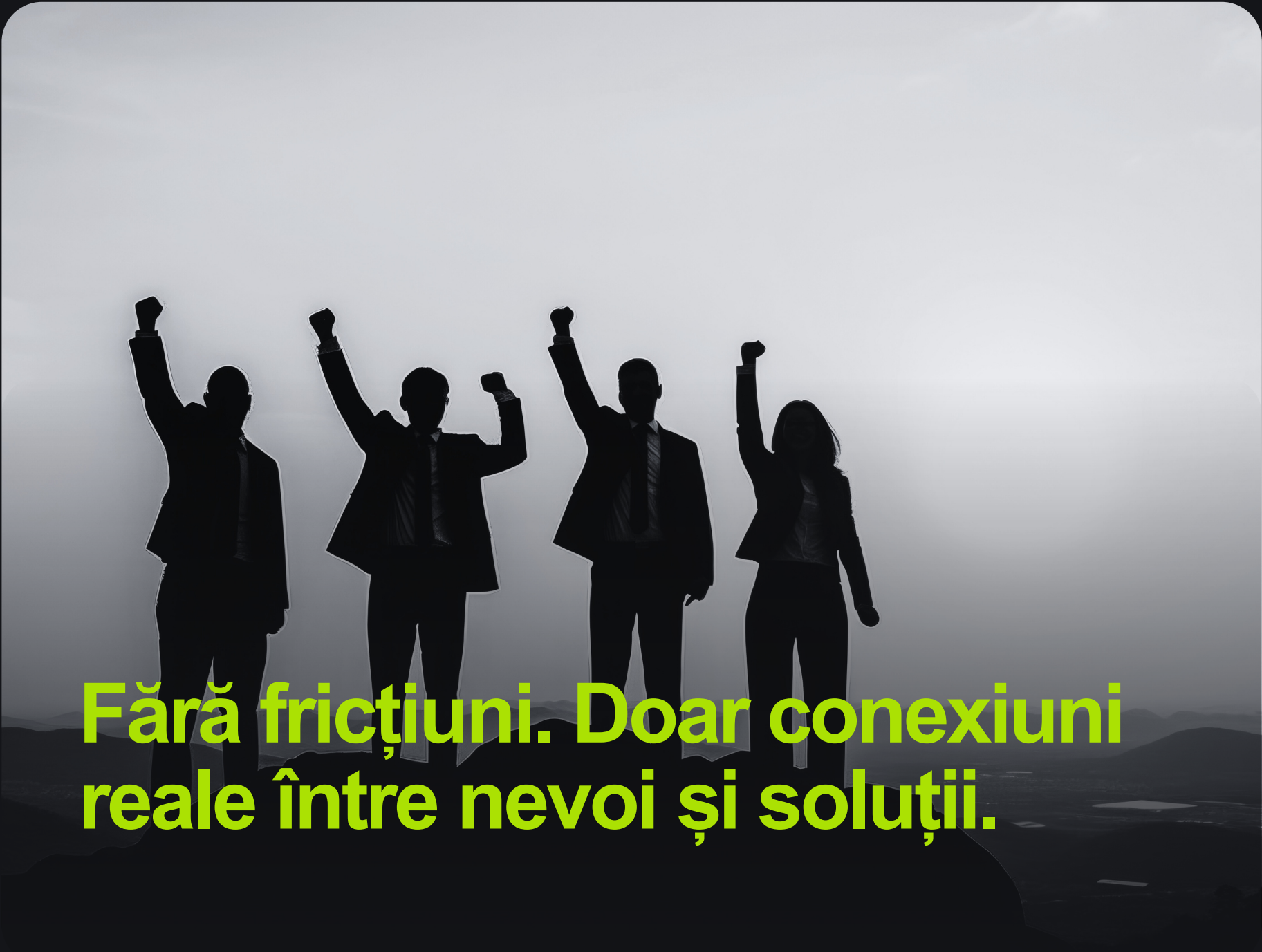


Acces new markets

Leaduri Calificate

Costuri reduse de hunting

Vizibilitate



**Fără fricțiuni. Doar conexiuni
reale între nevoi și soluții.**

Clienții definesc nevoile. Furnizorii propun soluții. SmartBizz le aduce împreună, într-un proces clar și echitabil.

Transformăm fluxurile tradiționale de cereri și oferte într-un sistem digital, intuitiv și eficient, care economisește timp și resurse pentru toți actorii implicați.

Creăm un spațiu în care nevoile reale ale companiilor sunt întâmpinate de soluții clare, oferite de furnizori validați, profesioniști și relevanți.

Prin integrarea inteligenței artificiale, automatizăm potrivirea între cereri și oferte, analizăm date relevante și oferim sugestii care ajută la luarea deciziilor rapide și bine informate.

Nu e magie. E doar business sănătos, adaptat vremurilor.

Condițiile economice pot afecta profitabilitatea.

SmartBizz oferă acces la mai mulți furnizori și opțiuni competitive, permițând comparații rapide și decizii bazate pe date pentru a proteja marjele.

Furnizorii pierd timp și resurse căutând clienți potrivți.

SmartBizz automatizează hunting-ul și generează lead-uri calificate, direct relevante pentru afacerea ta.

Comunicarea între clienți și furnizori este fragmentată și lentă.

SmartBizz centralizează discuțiile, notificările și statusurile, accelerând colaborarea și deciziile, inclusiv chat real time.



Partener Strategic

Crește-ți afacerea inteligent

- Vizibilitate Premium în campanii SmartBizz
- Prezentări dedicate către decidenți
- Suport 1-to-1 & Account Management
- Rapoarte trimestriale & analytics de performanță
- Co-Branding & Comunicare strategică
- Acces preferențial la proiecte și licitații private
- Acces la campanii direcționate („Smart Push”)
- Abordare exclusivă pe anumite nișe / industrii
- Promovare personalizată & Lead Nurturing
- Marketing & Content personalizat
- Consultanta de business dedicată

Parteneriat strategic, cu tine în centru. Îți amplificăm vizibilitatea și te conectăm direct cu oportunitățile relevante pentru businessul tău.



Parteneriatele Strategice se vor personaliza și negocia în funcție de obiective și de direcția în care vrei să-ți duci afacerea.

Plătești inteligent, câștigi strategic.
Fiecare opțiune este gândită să-ți aducă mai multe oportunități.
Tu alegi ritmul, noi livrăm rezultatele.

Tarif per Lead Calificat

25 euro

Validăm tot: context, buget, nevoie, moment. Primești doar cereri autentice, de la clienți reali.

Furnizor

Tarif per Solicitare

20 euro

Beneficiezi de un consultant dedicat, care îți aduce soluții precise, relevante și construite exact pentru nevoia ta.

Client

Parteneriat Strategic

tarif personalizat

Mai mult decât colaborare: un parteneriat strategic orientat spre performanță și impact.

Furnizor



Tu faci business smart?

www.smartbizz.ro



+4 0738056655



contact@smartbizz.ro